



آتش نگاشت

شماره اول - ژانویه ۲۰۲۱

آتوانام نیک

چرا فریلنسر ویزا؟

نقبی از مجارستان به آلمان

گفت و گو با مهر آذین معتقدی
در مدار برنده ها



صاحب امتیاز: مؤسسه رصد و
پایش چهره‌نگار سپندار
دبیر تحریریه: سهیل نور
خبر و گزارش: سیمین حیدری.
آرزو اشراقی
نمونه خوانی و ویراست: آتلیه تیسا
گرافیک و صفحه آرایی: سیمین
حیدری
ایمیل:

info@finsadvisers.com

شماره تماس: ۲۲۰۱۲۹۱۸

آدرس: تهران. خیابان جردن.

خیابان عاطفی غربی. پلاک ۱۰۶.

طبقه ۲

۸ خبرهایی که باید بدانیم

نمایه:

۹ چهره‌نگار در رسانه‌ها / سهیل نور

۳ سخن اول / شهریار جوهری

۱۰ سوغات کوچ / فرشاد شهری

۴ مدار برنده‌ها / سیمین حیدری

۱۱ چرا فریلنسر ویزا / آتوسا نام‌نیک

۶ سنگ بنا / سعید احمدی

۱۲ جدیدترین مقالات

حواسمان به زمان بندی‌ها باشد / هدیه

۱۲ دعوت به همکاری

۷ علی نژاد

سخن اول

بیانیه تأسیس موسسه چهره نگار را اگر خوانده باشید، به خاطر خواهید آورد که با چه اشتیاقی برای همدلی با کسانی که نه فقط مشتری ما محسوب می شوند که سفیران اطلاع رسانی از نحوه خدمت رسانی ما هستند در این سال ها در تلاش بوده ایم. اما چه جای شکوه و شکایت که ۱۳۹۹ نه تنها کام ما را از مصیبت های عزیزان و هموطنان مان تلخ کرد، که زمانه ای سخت برای پاسخگویی بلادرنگ و شفاف نسبت به متقاضیان مهاجرت نیز بود. پاندمی کرونا و به تبع آن محدودیت های بین المللی از سوئی و نوسانات بازار ارز از دیگر سو مشتریان ما و همچنین ما را سخت آزد. سردرگمی سفارت هایی که حتی پاسخ درستی برای ما نداشتند تا به اطلاع مخاطبان برسانیم که فرایند مهاجرتیشان به کدام سمت و سورفته است، منجر به عقب افتادن یک سال تحصیلی برخی از هموطنان ما شد. در فضایی دیگر، بسیار عزیزانی که براساس برنامه ریزی ها قرار بود امسال بالاخره به آرزوی قدیمی مهاجرتشان جامه عمل بپوشانند و به علت همین وقایع دستشان از تحقق این هدف دور ماند.

بدیهی است که ما در سنگر مقدم این نبرد بودیم. سال تحویل نوروز را در حالی و در شرکت گذرانیدیم که هر لحظه یکی از پروازها لغو و یکی از مرزها بسته می شد. مشتریانی که مدت ها در تدارک دریافت ویزاها بودند، ناگهان سراسر استرس شده بودند. به سختی و دشواری فراوان آخرین آن ها را با پروازهای باقی مانده روانه کردیم. و بعد سال عجیبی که اکنون در آن نفس می کشیم شروع شد. بد اخلاقی ها، توقعات عجیب و غریب و بروز تمام و کامل ناراحتی ها از سوی برخی از مشتریان سهم ما از این واقعه بود. سراسر تابستان را در حال توضیح این نکته بودیم که سراسر جهان رفتار عادی نداشته و در این گیر و دار مهاجرت کردن اصولا حتی اگر ممکن باشد، به صلاح نیست. از حق نگذریم که همکاری و درک مشترک برخی از مشتریان ما را دلگرم برای گفت و گو با اقلیتی دیگر از آن ها کرد که یکسره ناکامی ها و استرس دوران را بنا داشتند به ما منتقل کنند. شاکریم که به آرامی توانستیم این مهم را به کمک دیگر رسانه ها به مشتریان منتقل کنیم که هیچ کس آمادگی این اتفاقات نامبارک را در هیچ کجای جهان نداشته است.

علی رغم فشاری که بر موسسه آمد نه با تعدیل همکارانمان موافقت کردیم و نه با انتقال فشار به مشتریان مان. چه بسیار قسط های عقب افتاده از پرونده ها که روی آن حساب کرده بودیم و دریافتشان نکردیم. در هر صورت گذر از این مهم بدون همدلی میسر نبود و ما خوش شانس بودیم که همراهانی چون شما داشتیم. صدافتی که نثار شما کردیم با اعتمادی از جانبتان همراه شد که خود مهم ترین دستاورد ممکن بود.

حالا در آستانه سال جدید میلادی بر آن شدیم که تولد آتی نگاشت را به فال نیک بگیریم. پلی که می تواند هر ماه به ما خاطر نشان کند ما اینجا هستیم برای خدمت گذاری و به شما یادآور شود که کسانی هستند که مسیر مهاجرت رانه به عنوان صرفا کارگزاران شما که همچون بستری برای تعالی شخصی و سازمانی خود می بینند.

به داشتنتان افتخار می کنیم و مترصد لحظه هایی خواهیم ماند که گل در دست، که خود گلید، و لبخند بر لب برای خداحافظی به ما سر بزنید.



شهریار جوهری
رئیس هیئت مدیره

مدار برنده‌ها

گفت‌وگو با مهر آذین معتقدی

سیمین حیدری

در مدار برنده‌ها، در هر شماره با یکی از کسانی که پرونده‌شان توسط مؤسسه چهره‌نگار به نتیجه رسیده، مصاحبه کوتاهی خواهیم داشت. تلاش می‌کنیم در این سری مصاحبه‌ها تصویر واقعی و بدون رتوشی از مهاجرت، مراحل آن و تجربه‌های مهاجرین در اختیار مخاطبان قرار دهیم. مدار برنده‌ها پای صحبت کسانی می‌نشیند که در چالش مهاجرت برنده شده‌اند.



سلام خانم معتقدی. ممنون که وقتتون رو در اختیار آتی نگاشت قرار دادید. ممنون میشم خودتان را معرفی کنید. سلام. مهر آذین معتقدی. ۲۷ سالمه.

در حال حاضر کجا هستید؟ مشغول چه هستید و برنامه آتی شما چیست؟ در حال حاضر در بوداپست هستم و در حال گذراندن دوره زبان آلمانی. بعد از تموم شدن این دوره اقدام می‌کنم برای مهاجرت به آلمان. خیلی دوست دارم که بتونم رشته تحصیلی خودم که در ایران خونده بودم رو در آلمان ادامه بدم.

لطفا از کشور و روش مهاجرتی که استفاده کردید برای خوانندگان ما توضیح دهید.

روشی که من استفاده کردم در دسته ویزاهای تحصیلی قرار می‌گیرد. روش کار هم به این صورت بود که با گرفتن پذیرش در دوره زبان آلمانی در کالج اوسینا وارد مجارستان شدم. پروسه مهاجرت در این روش خیلی سریع انجام میشه و من حدوداً ۳ ماه بعد از شروع، وارد خاک مجارستان شدم.



من از مجارستان به عنوان یک پل برای ورود به آلمان استفاده کردم و از این انتخاب راضی‌ام.

می‌کنم، دیگه معتقد نیستم که مجارستان نسبت به کشورهای دیگه پایین‌تره.

در واقع من از مجارستان به عنوان یک پل برای ورود به آلمان استفاده کردم و از این انتخاب راضی‌ام. همه متقاضیان آلمان می‌دونند که دونستن زبان آلمانی برای زندگی در آلمان بسیار ضروریه. من بعد از این دوره و از طریق مجارستان خیلی راحت‌تر از ایران می‌تونم برای مهاجرت به آلمان اقدام کنم. پذیرش تحصیلی و یا استخدام در شرکت‌های آلمانی ساده و شدنی‌تر از قبل می‌شه و من می‌تونم بدون دغدغه به هدف اصلی خودم برسم.

مهاجرت به مجارستان خیلی معمول نیست و شاید بعضی از مخاطب‌ها با این روش آشنا نباشند. لطفاً برای ما توضیح بدهید که چرا مجارستان؟

ابتدا این رو توضیح بدم که زندگی در مجارستان خیلی آسونه، کشور خیلی زیباییه و دسترسی به ویزای مجارستان آسون‌تره و ما مجبور نیستیم در صف‌های طولانی سفارت‌های دیگه صبر کنیم. چیزی که دقیقاً تجربه‌اش رو دارم و حتی هنوز پرونده‌ام در سفارت آلمان بازه.

قبل از اومدن به مجارستان فکر می‌کردم که خب، جای خیلی خوبی قرار نیست برم، اما الان که در مجارستان زندگی ممون از وقتی که به ما دادید و تجربه خودتون رو با خوانندگان ما به اشتراک گذاشتید.

سنگ بنا

باید و نبایدهای مهاجرت - قسمت اول

سعید احمدی

قرار گرفته‌اید، دیگر یک تفاوت فکری ساده نیست. دقیقاً در چنین وضعیتی ست که این اختلاف نظرها تبدیل به یک جنگ اعصاب حقیقی می‌شود. یعنی دقیقاً در مهم‌ترین زمانی که باید هر کدام از اعضای خانواده با حمایت کردن از دیگری کمک به دوران گذار بکنند، بساط سرکوفت‌ها و مقصر دانستن دیگری به راه خواهد بود.

همچنین نقش بچه‌ها نیز مخصوصاً اگر وارد سنین نوجوانی شده باشند نیز مهم است. من گاهی به خانواده‌ها پیشنهاد می‌دهم جلسه جداگانه‌ای نیز با فرزندشان داشته باشیم تا میزان توقعات او را از این فرآیند کاهش دهیم. این تصور که به محض رسیدن به کشور مقصد، دریایی از خوشی‌ها و لذت‌های خیالی او را محاصره می‌کنند نیز اغلب با واقعیت در تضاد است و می‌تواند منجر به انواع بهانه‌گیری‌ها و حتی تلاش برای برگشتن منجر شود.

برای پیشگیری از این‌گونه وقایع تلخ ما همواره به مشتریان مان پیشنهاد می‌کنیم که جلسات مشاوره ماقبل آغاز فرآیند مهاجرت را جدی گرفته و در ساختن یک مسیر مشترک واقعی تلاش کنند.

تصمیمات ناخوشایند نشوید. چه بسیار زوج‌هایی هستند که در مراحل مختلف این تصمیم از همدلی کافی برخوردار نیستند و این خود مبنای سنگ بنای اشتباه آنها شده است. گاهی یکی از طرفین علاقه دارد به علت جایگاه شغلی اش امر مهاجرت را مدام به تاخیر بیندازد و دیگری مایل است هرچه سریع‌تر وارد فرآیند شود. گاهی هر دو مایل به ماندن هستند، اما فشار از



سوی فرزندان، آن‌ها را به این فکر انداخته است.

گاهی همه‌ی اعضای خانواده مایل به رفتن هستند اما مقاصد و سبک زندگی متفاوتی را دنبال می‌کنند. اگر فکر می‌کنید این فهرست به همین تعداد وضعیت خلاصه می‌شود و نکات دیگری در بین نیست در خطا هستید. گاهی هر کدام از زوجین به علت یک فامیل نزدیک به طرف یک کشور خاص متمایل هستند و این دیگر واقعا مشکل عجیبی را پدید می‌آورد. گاهی مبنای یکی از زوجین محاسبه هزینه هاست و دیگری شهرت کشور مقصد برای پز دادن پس از مهاجرت را مبنای قرار می‌دهد. در هر صورت مهم است بدانیم که این تفاوت‌های فکری وقتی به کشور مقصد رسیده‌اید و در میان حجمی از گرفتاری‌ها و نکاتی که باید از آن‌ها سر دریاورید.

وقتی سخن از رفتن می‌شود، تجربه‌ی صدها جلسه مشاوره در ذهن یک مشاور کهنه‌کار شکل می‌گیرد. فراتر از این‌گونه جلسات، فرجام نهایی این تصمیم در آدم‌ها و خانواده‌های مختلف نیز به ذهن متبادر می‌شود. خاطراتی اغلب شیرین و گاهی تلخ. مجموعه‌ی سنگ بنا که زین پس در آبی‌نگاشت منتشر خواهد شد، بستری برای انتقال مجموعه‌ای از نکات در ظاهر کم‌اهمیت و یا حتی بی‌اهمیت است که می‌تواند برای اخذ تصمیم درست شما را راهنمایی کند. در هر آبی‌نگاشت و در طول ۱۲ ماه آبی با بررسی یک نکته همراه این بخش باشید.

چرا همدلی اعضای خانواده برای آغاز فرآیند مهاجرت الزامی است؟

فارغ از اینکه موتور محرک شما برای پرداختن به مهاجرت دقیقاً چه چیزی محسوب می‌شود، اگر متاهل باشید و مخصوصاً اگر فرزندی نیز در کار باشد، شما درون یک استخر عمیق قرار خواهید گرفت. استخری که باید هوشمندانه در آن شنا کنید تا گرفتار

حواسمان به زمان‌بندی‌ها باشد

گفت‌وگو با هدیه علی‌نژاد مدیر فنی مؤسسه چهره‌نگار

آرزو اشراقی



چرا فلان سفارت در حال حاضر فرایند ارائه وقت را محدود کرده است، اما در هر صورت گاهی درک و لمس این موضوع برای برخی از مشتریان سخت است. در نهایت گاهی همانند این روزها اصلا در کشور مقصد خبری نیست که لازم باشد کسی برای زودتر رسیدن به آن عجله کند. اما خب کلافگی معمولا این واقع‌بینی را مخدوش می‌کند و باعث دیدگاه‌های منفی می‌شود. همچنین برنامه‌ریزی منعطف نیز می‌تواند کمک بسزایی باشد. برای مثال گاهی یک مشتری شدیداً برای سرعت بخشیدن به فرایند اصرار دارد اما به نهایت کار که می‌رسیم برخی از الزامات همانند مدرک زبان معتبر را هنوز آماده نکرده است. حالا ما باید پاسخگویی و کیل باشیم. این برنامه‌ریزی مخصوصاً از نوع منعطفش کمک بزرگی برای درست به سرانجام رساندن کار است.

سال ۲۰۲۰ برای واحد شما چطور بود؟

از یک جهت به خاطر اوضاع کرونا فرایندها کند و نفس‌گیر به نظر می‌رسید اما تجربه‌ی بی‌نظیری برای واحد فنی چهره‌نگار بود. ما در ابتدای ژانویه ۲۰۲۰ در حدود ۵۰ روش مهاجرتی را در سبد پیشنهاداتمان داشتیم و این روش‌ها در پایان دسامبر ۲۰۲۰ به بیش از ۹۰ روش در رسته‌های مختلف رسیده است. همچنین اخذ نمایندگی بیش از ۲۰ دانشگاه اروپایی و کانادایی و انعقاد قراردادهای پارتشرشیپ با بیش از ۲۵ مؤسسه حقوقی در عرصه بین‌الملل از دیگر دستاوردهای امسال بود. ما از فرصت کرونا برای بهبود زیرساخت‌ها و کیفیت خدمات‌مان استفاده کردیم.

سرکار خانم علی‌نژاد، درباره واحد فنی برای ما توضیحی ارائه می‌دهید؟ این درست که واحد مشاوره معمولاً تعداد فعالان بیشتری داشته و یا واحد مارکتینگ بیشتر در عرصه سازمان به چشم می‌آیند، اما در نهایت ارزش آفرینی مؤسسه‌ای همانند چهره‌نگار بیش از هر بخشی در واحد فنی آن منعکس می‌شود. فرآیندهای عملیاتی مختلفی انجام خواهد پذیرفت تا در نهایت منجر به موفقیت که همانا رضایت‌مندی مشتری است، بشود و اغلب این اتفاقات در واحد فنی طراحی و اجرا می‌شوند. تهیه پرونده، تعامل با وکلا و یا مراکز کاربایی و دانشگاه‌ها، تکمیل پرونده‌ها و در نهایت سرو کله زدن با سفارت‌ها همگی در این واحد سر و شکل می‌یابند. در مؤسسه‌ای همانند چهره‌نگار وظیفه‌ی تحقیق و توسعه و رصد روش‌ها و راهکارهای افزایش موفقیت اجرایی نیز بر دوش این واحد است.

مهم‌ترین گلوگاه‌هایی که در فرآیند پیشبرد پرونده‌ها با آن روبه‌رو هستید کدام‌اند؟

قطعاً اولین گزینه توجیه مناسب مشتریان است؛ و من نسبت به زمانی که در دفاتر دیگری مشغول به کار بودم، طبعاً در اینجا راحتی بیشتری هست. چون تا جای ممکن فرایندها از قبل برای مشتریان توضیح داده شده است و مدام قرار نیست با هر خبری سوپرپرایز شوند. اما نکته‌ای که معمولاً بیشترین مشکل بابت آن ایجاد می‌شود زمان‌بندی‌ها هستند. اصراری که بسیاری از مشتریان در هر مرحله‌ای از کار بر سرعت بالا دارند گاهی با الزامات فرآیند و یا قوانین ناگهانی وضع شده توسط سفارت‌ها جور در نمی‌آید و این باعث دردسر می‌شود. در نظر داشته باشید که این مهم در طول تقریباً این یک‌سال کرونایی بسیار بسیار تجربه‌ی سختی بود.

چه راهکارهایی برای مواجهه با معضل زمان‌بندی پیشنهاد می‌کنید؟
واقع‌بینی به نظرم بهترین انتخاب است.

ما هر هفته با مشتریانی جلسه داریم که در هفته قبل به آن‌ها توضیح دادیم که

خبرهایی که باید بدانیم

ارائه تست منفی PCR برای ورود به ترکیه الزامی شد. لازم به ذکر است هواپیمایی ترکیش ایرلاین لیست مشخصی از آزمایشگاه‌های طرف قرارداد را در شهرهای مختلف ایران منتشر کرده است.

تسریع ورود مقیمان دائم به کانادا با استفاده از پورتال آنلاین

کانادا روند ورود مقیمان دائم جدید را با استفاده از پروسه الکترونیک تسریع می‌کند. هم‌اکنون کانادا می‌تواند وضعیت مقیمان دائم را بدون مصاحبه‌های حضوری، از طریق پورتال آنلاین جدید برای اکثر موارد، تأیید کند. این سیستم جدید به عنوان بخشی از اقدامات برای ویروس کرونا اجرا شد. وزیر مهاجرت کانادا، آقای مارکو مندیچینو، گفته است که پروسه جدید، زمان مورد نیاز برای ورود مقیمان جدید دائم را بسیار کاهش داده است. این پورتال آنلاین به مقیمان دائم جدید اجازه می‌دهد اطلاعات فردی خود را با اداره مهاجرت، پناهندگی و شهروندی کانادا (IRCC) به اشتراک بگذارند و ورود خود به کانادا را تسریع کنند.



خوش‌بینی‌ها درباره تحصیل در آمریکا

با موفقیت جو بایدن برای به دست گرفتن سکان ریاست جمهوری آمریکا، اخبار فراوانی از لغو فرمان‌های ترامپ برای جلوگیری از سفر ایرانی‌ها به آمریکا شنیده می‌شود. هم‌اکنون روند دریافت پذیرش از دانشگاه‌های آمریکایی و برای سپتامبر سال جدید در جریان است.



تزریق واکسن در اسلواکی

تزریق واکسن کرونا در اسلواکی از روز ۲۷ دسامبر شروع شد. فاز ۱: کارکنان پزشکی، پلیس، آتش‌نشان‌ها و شغل‌های مشابه
فاز ۲: افراد بالای ۶۵ سال و بیماران خاص
فاز ۳: شغل‌های اجتماعی که با افراد زیادی در ارتباط هستند، مثل معلمان و...
فاز ۴: عموم مردم.

- زمان فاز چهارم، مارچ ۲۰۲۱ تخمین زده شده است. بنابر این، اخبار غیررسمی مبتنی بر بازگشایی روند ارائه ویزای تایپ D اسلواکی از مارچ سال آینده در سفارت اسلواکی احتمالاً درست باشد و متقاضیان در صف مانده می‌توانند برای پیگیری و ادامه روند مهاجرتی خود برنامه‌ریزی کنند.

اخراج پناهجویان به ایران

همزمان با افزایش درخواست‌های پناهندگی ایرانیان به آلمان، از سال ۲۰۱۹ تا به حال حدود پنجاه پناهجوی رد شده ایرانی با وجود شرایط بد کرونا و حقوق بشر به ایران بازگردانده شده‌اند. آمارهای اخیر نشان می‌دهند، پناهندگی به آلمان دیگر درصد موفقیت بالایی همیشگی خود در سال‌های قبل را ندارد.

الزام ارائه تست منفی برای ورود به ترکیه

با وضع مقررات جدید از مورخه ۲۸ دسامبر ۲۰۲۰،

چهره‌نگار در رسانه‌ها

سهیل نور



که کارآفرینان، سرمایه‌گذاران و کلیه علاقه‌مندان راه‌اندازی استارت‌آپ در خارج از ایران می‌توانند با جست‌وجو در گوگل و یا با پیگیری صفحات ما در فضای مجازی به این میزگردها دسترسی پیدا کنند.

در این مجله و شرح مسئله روان‌شناسی مهاجرت برای خوانندگان این مجله است. در این مصاحبه، که خواندنش را به همه کسانی که برای مهاجرت اقدام کرده‌اند و یا حتی در فکر آن هستند پیشنهاد می‌کنیم، به اهمیت روان‌شناسی در پروسه مهاجرت پرداخته شده و با ذکر دلایل مختلف از متقاضیان مهاجرت دعوت شده تا از کسب آمادگی روانی برای مهاجرت غافل نشوند.

اقدام دیگر مجموعه چهره‌نگار در راستای حضور رسانه‌ای و آگاهی‌بخشی در حوزه مهاجرت، برگزاری میزگردهایی با موضوع ویزای استارت‌آپ است. در مدت اخیر دو میزگرد با محوریت استارت‌آپ ویزای کانادا و انگلستان برگزار شده و طی آن سؤالات داوطلبان این روش مطرح و پاسخ‌های متخصصان مجموعه به این سؤالات در وبسایت‌های معتبر خبری کشور مانند «عصر ایران» و «همشهری آنلاین» منتشر شده، تدارک ببینند.

در روزهایی که حضور مؤثر در رسانه‌ها از مهم‌ترین عوامل موفقیت هر سازمانی قلمداد می‌شود، اهمیت این حضور بر هیچ کسی پوشیده نیست. شرکت چهره‌نگار نیز از این قاعده مستثنی نبوده و ما - به عنوان واحد مارکتینگ - پرچمدار این حضور در رسانه‌ها هستیم تا بتوانیم رسالت مجموعه، توانایی‌های آن و تسهیلاتی که به متقاضیان امر مهاجرت ارائه می‌کنیم را با فرم و محتوایی مناسب به نظر مخاطبان برسانیم. در این رهگذر اما صداقت و واقع‌بینی را به عنوان مهم‌ترین تعهد خود انتخاب کرده‌ایم و تلاش داریم تا اطلاعات دقیق، به‌روز و واقع‌بینانه‌ای را به جامعه هدف ارائه دهیم. مسئله‌ای که متأسفانه توسط بسیاری از همکاران ما در این حوزه رعایت نمی‌شود و همین امر باعث از بین رفتن اعتماد بسیاری از هموطنان ما شده.

شرکت چهره‌نگار در راستای معرفی خدمات خود به مخاطبان، در مدیوم‌های مختلف حضور داشته و در تلاش است تا فضای جدیدی در این زمینه بسازد، و توانسته به دستاوردهای مهمی نیز در این زمینه برسد. یکی از شاهد‌های این مدعا دعوت «مجله موفقیت» - به عنوان یکی از نشریات قدیمی و شناخته‌شده کشور - از مدیریت مجموعه چهره‌نگار برای حضور

سوغات کوچ

فرشاد شهری

شماره‌ی این سری برنامه روش «تمکن مالی اسپانیا» در قالب گفت‌وگوی دو جوانی که منتظرند فوتبال رئال مادرید و بارسلونا شروع شود، ارائه شده؛ سری برنامه‌ی «شهرگردی» که هر بار به توصیف یکی از شهرهای جهان با ویژگی‌های فرهنگی، تاریخی و ادبی آن جغرفیا می‌پردازد و هدف از این مطالب، سرگرمی و ارائه‌ی اطلاعات عمومی است که البته می‌تواند در نوشتن انگیزه‌نامه مورد استفاده‌ی مهاجرین قرار گیرد؛ در آخرین شماره‌ی این سری برنامه نگاهی داشته‌ایم به لیسبون - پایتخت پرتغال - که در آن از فدو (موسیقی فولک پرتغال)، ساراماگو و فرناندو پساو دو نویسنده‌ی تاثیرگذار ادبیات جهان و چیزهایی دیگر حرف زده‌ایم. تا حال در این سری برنامه از مادرید، پراگ، آمستردام و تورنتو نوشته‌ایم و ارائه داده‌ایم.

سری برنامه‌ی «راه پیروزی» که در اولین برنامه‌اش با دانشجویی در ایتالیا مصاحبه کرده‌ایم و سوالاتی پیرامون وضعیت فرهنگی برخورد با مهاجرین، بازار کار و دشواری‌ها و زیبایی‌های یادگیری زبان پرسیدیم و به طور کل قرار است تجربه‌ی شخصی افراد مختلفی را که مهاجرت کرده‌اند جمع‌آوری و انتشار دهیم.

سری برنامه‌ی «اپلیکیشن یاب» که به توضیح و راهنمایی استفاده از اپلیکیشن‌ها و وبسایت‌های کاربردی برای مسافرت و مهاجرین می‌پردازد.

و سری برنامه‌ی «سفرنوشت» در نظر گرفته شده تا شنوندگان ما در صورت تمایل قصه‌های مکتوب و شفاهی سفرشان را با تدوین و تنظیم صوتی بخش تولید محتوای «کوچ رادیو» در اختیار مخاطبان خودشان و ما قرار دهند.

امیدواریم که بتوانید با شنیدن «کوچ رادیو»، اطلاعات مفید و یا حال خوبی کسب کنید؛ منتظر نظرات و سفرنوشت‌های شما خواهیم بود.



«همواره معتقد بودیم جای خالی یک رسانه‌ی تخصصی مهاجرت در ایران خالیست.

حجم راه‌های اشتباه که منجر به سودجویی دغل‌بازان و ضرر و ورشکستگی متقاضیان میشد، دلیل بر این مدعی است». این‌ها بخشی از حرف‌های مدیران مجموعه‌ی چهره‌نگار برای متقاعد کردن من جهت همراهی تیم «کوچ رادیو» به عنوان یکی از بازوهای رسانه‌ای چهره‌نگار بود.

پادکستی که قرار بود در کنار دیگر راه‌های اطلاع‌رسانی در ساحت شنود نیز، اطلاعات جامعی را در خصوص انواع مهاجرت و مسافرت به متقاضیان بدهد، در حالی که پیش از این برای کسب ابتدایی‌ترین معلومات این حوزه باید متقاضی هزینه‌ی زیادی می‌پرداخت.

به این ترتیب کوچ رادیو در چند دسته‌بندی تولیدات خودش را آغاز کرد، که در این فرصت چند سری برنامه را معرفی می‌کنم:

«رادیو مهاجرت» که به توضیح روش‌های مهاجرتی در فرم‌ها و فضاها‌ی مختلف نمایشی می‌پردازد؛ مثلاً در آخرین

چرا فریلنسر ویزا؟

آتوسا نام نیک



فریلنسر ویزاها که در حقیقت نام قانونی آنها ویزاهای خوداشتغالی یا Self-Employ Visa می باشند، در دو سال گذشته مخاطبان بسیاری را به سوی خود جذب کرده اند. پایه گذاری این ویزا در حقیقت به علت نیاز به وجود یک مسیر اقامتی مابین ویزای کار و الگوی ثبت شرکت بود. چرا که برخی از متقاضیان نه به دنبال دریافت ویزای کار و کارمند شدن هستند و نه به دنبال ثبت شرکت و کارآفرینی، بلکه مایلند صرفاً از توانمندی مشخص خود برای ایجاد درآمد و زندگی کم دغدغه استفاده نمایند. این الگوی مهاجرتی، تمرکز خود را بر سه اصل ساده گذاشته است و معمولاً با اثبات این سه مهم، در باقی موارد پیچیدگی چندانی پیش روی شما وجود ندارد.

کشورهای مختلفی بر اساس اخبار در حال برنامه ریزی برای توسعه فریلنسر ویزاها هستند.

در میان کشورهای عضو پیمان شنگن، چهار کشور آلمان، اسپانیا، ایتالیا و استونی تا کنون نسبت به تصویب چنین قانونی مبادرت ورزیده اند. هرچند که وکلای ایتالیایی از میزان موفقیت پایین موافقت با آن می گویند. اما این روش در سه کشور دیگر هم اکنون قابلیت اجرایی دارد.

ما در یک سال اخیر با حجم بالایی از برنامه نویسان، متخصصین UI و UX، طراحان گرافیک، طراحان موشن گرافی، ویدیوسازها، عکاسها و ... روبه رو شده ایم که به سادگی اصول اول و سوم را داشته اند، اما به علت نداشتن شرط دوم نسبت به انجام این فرآیند خوش بین نبوده اند. اسمارت آپ ویزا اما با ارائه سرویس افتتاح حساب های بین المللی و حتی آموزش استفاده از پی پل برای دریافت پول، و همچنین آموزش دریافت سفارشات بین المللی در این زمینه برای متقاضیان خود کارسازی کرده است. اگر مایل به بیشتر دانستن در این خصوص بودید، به وبسایت های گروه چهره نگار مراجعه کرده و پس از مطالعه مقالات با ما در تماس باشید.

این الگوی مهاجرتی،

تمرکز خود را بر سه اصل ساده گذاشته است

و معمولاً با اثبات این سه مهم،

در باقی موارد پیچیدگی چندانی پیش روی شما وجود ندارد.

اصل اول: آیا شما تخصص قابل اثباتی در یک زمینه به خصوص دارید که بر اساس آن بتوانید ادعا کنید هزینه های زندگی خود به علاوه مالیات بر درآمد حداقلی را در کشور مقصد پرداخت خواهید کرد؟

اصل دوم: آیا مدرک محکمه پسندی از اینکه در گذشته با اخذ سفارش (بین المللی) و انجام آن از این طریق پول درآورده اید وجود دارد؟

اصل سوم: آیا هزینه های یکسال اول زندگی در کشور مقصد را هم اکنون در حساب بانکی قابل اثباتی دارید؟

جدیدترین مقالات

تحصیل در ایتالیا

در این مقاله اطلاعات مربوط به پذیرش تحصیلی در ایتالیا و سرمایه‌گذاری در کانادا و علی‌الخصوص خرید بیزنس در کانادا

سرمایه‌گذاری از طریق

خرید بیزنس در کانادا

مهاجرت خود اشتغالی از باروی کارآمدن دولت جدید به پذیرش تحصیلی در ایتالیا و سرمایه‌گذاری در کانادا و علی‌الخصوص خرید بیزنس از طریق ویزای فریلنسری راه آمریکا امید مهاجرین ایرانی به

ویزای فریلنسری آلمان

مهاجرت خود اشتغالی از باروی کارآمدن دولت جدید به پذیرش تحصیلی در ایتالیا و سرمایه‌گذاری در کانادا و علی‌الخصوص خرید بیزنس از طریق ویزای فریلنسری راه آمریکا امید مهاجرین ایرانی به

تحصیل در آمریکا

مهاجرت خود اشتغالی از باروی کارآمدن دولت جدید به پذیرش تحصیلی در ایتالیا و سرمایه‌گذاری در کانادا و علی‌الخصوص خرید بیزنس از طریق ویزای فریلنسری راه آمریکا امید مهاجرین ایرانی به



دعوت به همکاری

برای تکمیل پرونده استارت‌آپ ویزای کانادا با محوریت مسائل حقوقی و با تیمی سه‌نفره، به یک هم‌تیمی با تخصص AI نیازمندیم. برای کسب اطلاعات بیشتر با ایمیل fatima.namnik@gmail.com در ارتباط باشید.

برای تکمیل پرونده خرید یک کالج دانشگاهی در اسلواکی به فرد یا افرادی با حداقل سرمایه ۱۰۰ هزار یورو تا حداکثر ۲۰۰ هزار یورو جهت سرمایه‌گذاری مشترک نیازمندیم. در صورت تمایل به سرمایه‌گذاری با ایمیل fatima.namnik@gmail.com در ارتباط باشید.

برای تکمیل یک پرونده استارت‌آپ ویزای انگلیس با محوریت بلاکچین و با تیمی دو نفره، به یک هم‌تیمی فعال و کوشا نیازمندیم. در صورت علاقه‌مندی و برای کسب اطلاعات بیشتر با ایمیل info@finsadvisers.com در ارتباط باشید.

موسسه چهره‌نگار در شهرهای اهواز، شیراز، مشهد، تبریز و اصفهان از میان دفاتر مهاجرتی و آژانس‌های مسافرتی خوش‌نام و دارای سابقه فعالیت، نمایندگی فعال می‌پذیرد. در صورت تمایل به همکاری، با ایمیل market-dev@finsadvisers.com در ارتباط باشید.

تیم ما در کنار شماست



زندگی دوباره در دسترس است